



SMART TECHNOLOGY
FOR SMARTER CARS



Sie leben bewusster, suchen Herausforderungen und nutzen ihre Verantwortung und Chancen?

Willkommen bei Valeo.

2019 generierte die Gruppe einen Umsatz von 19,2 Milliarden Euro und investierte über 11 % ihres Erstausrüstungsumsatzes in Forschung und Entwicklung. Valeo ist in 33 Ländern tätig und beschäftigt 114.700 Mitarbeiter in 191 Werken, 20 Forschungszentren, 39 Entwicklungszentren und 15 Vertriebsstützpunkten. Valeo ist an der Pariser Börse notiert.

Unsere Mitarbeiter profitieren von vielfältigen Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten, sowie von einer entsprechenden Laufbahnplanung. Kurze Entscheidungswege, ein offenes und konstruktives Arbeitsklima sowie die Chance, Ideen einzubringen, zeichnen uns als Arbeitgeber aus.

**Valeo Thermal Commercial Vehicles
Germany GmbH**

Anja Gottschalk
Human Resources
Ihlenfelder Straße 148
17034 Neubrandenburg
Tel +49 (0) 395 450 66 140
ths.nebl-human-
resources.mailbox@valeo.com

When was your last real thrill?

Die Valeo Thermal Commercial Vehicles Germany GmbH ist eine eigenständige Gesellschaft innerhalb der Valeo Gruppe. Mit innovativen Lösungen für Heizsysteme, Klima- und Kältetechnik, sowie intelligenten Regelungs- und Steuerungsanlagen sind wir Partner der internationalen Nutzfahrzeug-Industrie. Weltweit agierende Teams entwickeln und produzieren Spitzentechnologie und gestalten damit aktiv die Zukunft der urbanen Mobilität.

Für den Standort in Neubrandenburg suchen wir zum nächstmöglichen Starttermin einen

Productivity Buyer (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Abklären der Teile- und Materialbedarfe sowie der erforderlichen Dienstleistungen, mit den zuständigen Fachbereichen
- Verantwortung für eine definierte Warengruppe inkl. Aufbau/-Weiterentwicklung der Lieferantenstrategie
- Dabei verhandeln Sie Zahlungs- und Lieferbedingungen, Preise sowie sonstige Konditionen
- Definieren und Implementieren von Sourcing-, Logistik- und Materialaktivitäten in Übereinstimmung mit den Budgetanforderungen
- Einholen und bewerten von Angeboten sowie der Vergleich der Lieferbedingungen, Menge, Preis und logistische Anbindung, sind wichtige Bereiche Ihrer Arbeit
- Sie führen Verhandlungen mit Lieferanten nach vorgegebenen Zielkosten und Vertragsvolumen
- Dabei sind Sie auch für das Abschließen von Einzel- und Rahmenverträgen entsprechend den konkreten Bedarfsmengen und Terminen verantwortlich
- Sie sind Ansprechpartner ggü. Lieferanten für die Fachbereiche bei Lieferschwierigkeiten o.Ä.
- Unterstützung bei projektbegleitenden Einkaufsaktivitäten

Ihr Profil:

- Idealerweise verfügen Sie über eine kaufmännische Ausbildung, z.B. zum Industriekaufmann (m/w/d) oder eine Ausbildung zum Techniker (m/w/d)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Einkauf und im Umgang mit Lieferanten, idealerweise in der Automobil- oder Elektronikbranche, sind wünschenswert
- Kenntnisse im Vertragsrecht sowie sehr gute EDV-Kenntnisse, insbesondere Excel sowie SAP sind von Vorteil
- Interesse bzw. Affinität für technische Zusammenhänge
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus
- Überzeugungskraft, sicheres Auftreten sowie ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sollten Sie mitbringen
- Ausgeprägtes Kostenbewusstsein und eine analytische Denkweise sind für Sie selbstverständlich
- Selbstständigkeit sowie gute Team- und Kommunikationsfähigkeit wird von uns erwartet
- Bereitschaft zu nationalen und internationalen Dienstreisen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann sollten wir uns kennen lernen!
Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Anschreiben, Lebenslauf sowie Arbeitgeber- und Abschlusszeugnisse), gerne per E-Mail, unter Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Sie finden uns auch im Internet unter:

Valeo-thermalbus.com | valeo.com

